



Alta formazione in Apprendistato a.a. 2022/2023

**Master in
INTERNAZIONALIZZAZIONE DEI PROCESSI AZIENDALI**
www.masterinterpre.it

Dati dell'impresa

Ragione Sociale: TUXOR SPA

Sede Azienda: TORINO

Sito web azienda: www.tuxor.it

Ruolo previsto in azienda per il candidato:

L'incarico richiesto dalla Tuxor per il candidato da inserire nel percorso della sua alta formazione in apprendistato, sarà quello di ricercare e sviluppare nuove aree di sbocco commerciale, di preferenza in Africa settentrionale e centrale, Medio Oriente, Asia e Sud America, di contattare nuove società pubbliche e private in modo da instaurare un rapporto di conoscenza con l'obiettivo di creare un duraturo rapporto di collaborazione e di fornitura dei nostri prodotti siderurgici e del settore petrolifero.

Il candidato acquisirà competenze nell'area commerciale estero e apprenderà come procedere con la ricerca di nuove aree di sviluppo, nuovi progetti estero nel settore delle costruzioni e del settore oil and gas.

Apprenderà come effettuare promotion specifiche in tale settore e come accreditare la società sulle piattaforme di acquisto dei grandi gruppi internazionali.

Potrà inoltre apprendere come predisporre le offerte commerciali e trattare direttamente con clienti e fornitori italiani ed esteri.

Profilo richiesto:

Il candidato, oltre ad avere una buona conoscenza delle lingue inglese e francese, dovrà avere uno spiccato intuito commerciale, essere dinamico, grintoso, avere molta voglia di fare, di crescere, ritenersi importante, giocare di anticipo su ogni aspetto commerciale, cercare di arrivare sempre per primo, essere ottimista e fare delle difficoltà che incontrerà nello svolgimento del proprio lavoro una palestra per poter vincere la concorrenza che incontrerà nel suo cammino. Richiediamo anche disponibilità a brevi trasferte nei Paesi esteri con cui intratteniamo relazioni commerciali (Paesi Europei, Nord-africani, Paesi arabi e dell'Africa centrale).



Competenze che il candidato dovrà aver raggiunto alla fine del percorso formativo:

Competenze di commercio internazionale, contrattualistica estera, doti di relazioni commerciali con clienti e fornitori, conoscenza degli strumenti del pacchetto Office, posta elettronica, siti web.

Se il candidato terminerà positivamente il proprio percorso di apprendistato, potrà essere inserito all'interno del nostro organico con la funzione di impiegato commerciale assunto a tempo indeterminato con possibilità di crescita.