



Alta formazione in Apprendistato a.a. 2023/2024

**Master in
INTERNAZIONALIZZAZIONE DEI PROCESSI AZIENDALI**

<https://www.masterinterpro.it/>

Dati dell'impresa

Ragione Sociale: *Bussi Elettronica Industriale di Bussi Dott. Amilcare*

Sede Azienda: *San Secondo di Pinerolo, TO*

Sito web azienda: *<https://www.bussi-demagnetizers.com/it/>*

Breve descrizione dell'azienda: *Progettazione, Produzione e Vendita di macchinari elettrici per applicazioni elettromagnetiche*

Ruolo previsto in azienda per il candidato:

La nuova risorsa si inserisce in ambito commerciale e marketing:

**Supporta il responsabile commerciale nello sviluppo dell'export dei clienti Europei ed Extra europei già acquisiti e ancora da acquisire.*

**Coadiuvata, partecipa, propone strategie di marketing e di comunicazione.*

**Ricerca partner commerciali ed importatori. Coadiuvata nella creazione di una rete commerciale. Verifica analizza gli aspetti legali e contrattuali.*

**Verifica tutti gli aspetti contrattuali-commerciali delle commesse, segue in toto l'iter con il cliente, dai primi contatti fino alla consegna.*

**Organizza e partecipa a fiere espositive all'estero.*

**E' responsabile della comunicazione e dei canali web.*

**E' responsabile di tempi e budget assegnati*



Area aziendale a cui afferisce il candidato: *Responsabile Commerciale e Proprietà*

Profilo richiesto:

Laureato/a idealmente in commercio estero, o economia-marketing e con conoscenza di almeno due lingue solide (Inglese, Tedesco o Inglese-Francese o Inglese-Spagnolo).

Forte propensione e interesse verso l'export e lo sviluppo commerciale.

E' imprescindibile un'ottima e fluente conoscenza dell'Inglese, verbale e scritta. La risorsa deve essere in grado di adattarsi rapidamente al livello comunicativo del proprio interlocutore. La conoscenza di una seconda lingua è molto apprezzata.

E' imprescindibile buona-ottimo uso di strumenti informatici e di comunicazione web.

Capacità organizzative e di pianificazione.

Soft skills: *doti comunicative e collaborative*

Ruoli con cui il candidato dovrà interfacciarsi: *Proprietà, Responsabile Commerciale, Responsabile tecnico*

Competenze che il candidato raggiungerà alla fine del percorso formativo:

Una risorsa con una solida esperienza in ambito export-commerciale di prodotti tecnici ad elevato valore aggiunto. Solida esperienza in ambito comunicazione.