



**Alta formazione in Apprendistato a.a. 2023/2024**

**Master in  
INTERNAZIONALIZZAZIONE DEI PROCESSI AZIENDALI**

<https://www.masterinterpro.it/>

**Dati dell'impresa**

**Ragione Sociale: TUXOR SPA**

**Sede Azienda: TORINO (TO)**

**Sito web azienda: [www.tuxor.it](http://www.tuxor.it)**

**Breve descrizione dell'azienda:**

La Tuxor Spa è un'azienda che si occupa da ben quarant'anni di esportare nel mondo materiale siderurgico, prevalentemente prodotto da aziende italiane, ma non solo, per i settori delle costruzioni, delle infrastrutture e dell'Oil & Gas. I clienti della Tuxor sono grandi imprese di costruzioni, EPC contractors internazionali e grandi gruppi del settore petrolifero.

Grazie alla propria capacità di adattarsi all'evoluzione del mondo, mantenendo sempre inalterata la sua anima, cioè quella di fornire un prodotto e soprattutto un servizio di qualità, la Tuxor gode di stima e riconoscimento a livello internazionale ed è in grado di accompagnare la propria clientela con un'opera di mediazione di alta qualità, sempre attenta a coniugare le esigenze più svariate tra domanda e offerta dei mercati di riferimento.

**Area aziendale a cui afferisce il candidato:** L'area aziendale in cui sarà inserito il candidato è quella dell'ufficio export, sarà affiancato ad un area manager di riferimento che sarà il suo tutor per tutto il percorso formativo e collaborerà a stretto contatto con la direzione commerciale e con l'amministratore della società. L'incarico richiesto dalla Tuxor per il candidato da inserire nel percorso di alta formazione in apprendistato, sarà quello di ricercare e sviluppare nuove aree di sbocco commerciale, di preferenza in Africa settentrionale e centrale, Medio Oriente, Asia e Sud America, di contattare nuove società pubbliche e private in modo da instaurare un rapporto di conoscenza con l'obiettivo di creare un duraturo rapporto di collaborazione e di fornitura dei nostri prodotti siderurgici e del settore petrolifero.

Il candidato acquisirà competenze nell'area commerciale estero e apprenderà come procedere con la ricerca di nuove aree di sviluppo, nuovi progetti estero nel settore delle costruzioni e del settore oil and gas.

Apprenderà come effettuare promotion specifiche in tale settore e come accreditare la società sulle piattaforme di acquisto dei grandi gruppi internazionali.

Potrà inoltre apprendere come predisporre le offerte commerciali e trattare direttamente con clienti e fornitori italiani ed esteri.



Il candidato sarà inquadrato come impiegato commerciale negli uffici export presso la sede aziendale e non sono previste attività in smartworking.

**Profilo richiesto:** Si richiede per il candidato una laurea di primo livello nelle aree di economica, del commercio internazionale, o delle lingue estere o appartenenti alla facoltà di ingegneria gestionale, dei materiali o delle costruzioni.

Nessuna esperienza pregressa in particolare è richiesta se non una buona capacità di adattamento a ritmi di lavoro serrati ed una spiccata attitudine alla comunicazione con la clientela, i fornitori e gli agenti.

**Soft skills:** Si richiede una buona conoscenza della lingua inglese e francese ed eventualmente di altre studiate e la conoscenza completa del pacchetto office della posta elettronica e dei siti web.

**Ruoli con cui il candidato dovrà interfacciarsi:** Il candidato dovrà interfacciarsi con l'area manager di riferimento e collaborerà a stretto contatto con la direzione commerciale e con l'amministratore della società.

Dovrà interfacciarsi con tutti i dipendenti della società, i responsabili dell'ufficio logistica e amministrazione, in quanto la realtà aziendale si compone di 15/20 persone in totale.

**Competenze che il candidato raggiungerà alla fine del percorso formativo:** Il candidato raggiungerà competenze di commercio internazionale, contrattualistica estera, acquisirà esperienza nelle relazioni commerciali con clienti e fornitori, conoscenza degli strumenti del pacchetto Office, posta elettronica, siti web e portali di appalto.

Se il candidato terminerà positivamente il proprio percorso di apprendistato, potrà essere inserito all'interno del nostro organico con la funzione di impiegato commerciale assunto a tempo indeterminato con possibilità di crescita.